



kynect

Plan de Compensación

13 DE JULIO, 2020

Plan de Compensación



Requisitos de Elegibilidad de Compensación

Debes cumplir con estos dos requisitos para ganar cualquier compensación como Asociado Independiente.

1. ACTIVO VS. INACTIVO

Después de tu primer año inicial, debes mantener una posición activa para ser elegible para ganar compensación. Mantener el estado "Activo" cumpliendo uno de los siguientes requisitos:

A. Suscríbete y paga por Kynect Pro

B. Tener 100 Puntos de Cliente Personal calificados (Kynect Pro puede contar como 20 Puntos de Cliente Personal)

C. Haber patrocinado personalmente a un asociado activo o inscribir a un cliente activo en los últimos 120 días. Los clientes activos se definen como que están en estado "Activo" o "Pendiente". Los clientes deben estar activos durante las evaluaciones de Calificación de Fin del Mes (FDM).

Estos requisitos se monitorean de acuerdo con las evaluaciones actuales del sistema en las Calificaciones de Fin del Mes. La auditoría de 120 días solo se realiza para Asociados que no están suscritos a Kynect Pro o que no tienen 100 Puntos de Cliente Personal calificados. Tú debes estar Activo y calificado dentro de tu posición específica para ganar compensación. Si caes en estado Inactivo, se perderá toda la compensación pendiente. * Para recuperar el estado Activo, cumple 1 de los 3 requisitos anteriores antes de la próxima fecha de calificación de Fin del Mes (FDM).

2. REQUISITOS DE CALIFICACIÓN DE FIN DEL MES

Las calificaciones se cumplen una vez por cada puesto de liderazgo obtenido, y luego se asignan mensualmente en función de los requisitos calificados de Puntos de Cliente Personal para la fecha de calificación. La fecha de calificación es siempre el último día de cada mes.

Período de Gracia

Debe permanecer calificado mensualmente para recibir compensación. Si no calificas al final del mes, se aplicará un "Período de Gracia" de 1 mes. Recibirás compensación por ese mes como si estuvieras calificado. Si no te calificas durante el período de gracia, pasarás a un estatus de no calificado para la Calificación de Fin del Mes (FDM). Este Período de Gracia se aplica a toda forma de compensación.

Ventas Inmediatas Equivalen a Ingresos en Bonos

Como Asociado Independiente, puedes ganar 3 formas de Ingresos en Bonos¹: Bonos de Cliente Personal, Bonos de Clientes de Equipo y Bonos de Liderazgo. Puedes obtener Bonos de Cliente Personal inscribiendo nuevos clientes en los servicios que Kynect ofrece. Como Regional Director o superior, puedes ganar Bonos de Clientes de Equipo ayudando a tus Asociados patrocinados personalmente a inscribir nuevos clientes. Como Managing Director o superior, también puedes ganar Bonos de Liderazgo ayudando a tus Asociados codificados a inscribir nuevos clientes.

Los Bonos Personales, de Equipo y de Liderazgo se activan todos los viernes en cuentas de servicio al cliente pendientes o activas y se pagan 1 semana siguiente el viernes. Para recibir el pago de cualquiera de los 3 bonos dentro de tus primeros 60 días como nuevo asociado, debes tener los Puntos de Cliente pendientes o activos requeridos, también conocidos como "calificados", basados en tu posición actual en la fecha de calificación, que es todos los viernes. Los asociados que estén más allá de sus primeros 60 días tendrán su estado de calificación evaluado el primero de cada mes. Todos los bonos están sujetos a revisión y pueden ser retenidos.

Como nuevo Asociado, puedes ganar hasta \$1,200 en Bonos de Cliente Personal, Bonos de Clientes de Equipo y un Bono de Avance de Rango a Managing Director cumpliendo con ciertos requisitos **dentro de los 120 días de tu fecha de inicio**:

BONOS DE CLIENTES PERSONALES (BCP)

Todos los requisitos² de BCP deben completarse dentro de los 60 días de la fecha de inicio. Tu cuenta de servicio personal puede contar para tus requisitos de BCP, a menos que otro asociado la haya utilizado para este mismo bono. Puedes sustituir una suscripción a Kynect Pro por 20 Puntos de Clientes Personales que cuenta como dentro de tu hogar.

BONOS DE CLIENTES DE EQUIPO (BCE)

Como Regional Director o superior, puedes ganar un Bono de Cliente del Equipo de \$100 cuando cada uno de tus Asociados patrocinados personalmente inscriban un total de 40 Puntos de Cliente Personal calificados para activar BCP40 y lo promueva al Regional Director dentro de los 60 días de su fecha de inicio.

BONO DE AVANCE DE RANGO A MANAGING DIRECTOR

Promuévete a Managing Director dentro de los 120 días de tu fecha de inicio para ganar un Bono de Avance de Rango de \$500. Consulta la sección Requisitos de Calificación de Posición para obtener más información.

1. Consulta la gráfica de Ingresos en Bonificación (Figura 1) para obtener más información.

2. Consulta la gráfica de Valores de Puntos de Calificación (Figura 2) para obtener más información.

Ingresos en Bonos

NIVEL	TIPO DE BONO	REQUISITOS DE CALIFICACIÓN	CANTIDAD
TÚ	Bono de Cliente Personal 40	Inscribe un total de 40 Puntos de Cliente Personal calificados dentro de tus primeros 60 días. (5 puntos fuera del hogar)	\$100
TÚ	Bono de Cliente Personal 70	Inscribe un total de 70 Puntos de Cliente Personal calificados dentro de tus primeros 60 días. (20 puntos fuera del hogar)	\$100
TÚ	Bono de Cliente Personal 100	Inscribe un total de 100 Puntos de Cliente Personal calificados dentro de tus primeros 60 días. (40 puntos fuera del hogar)	\$200
TÚ	Bono de Avance de Rango a Managing Director	Cumple con los requisitos para promover a Managing Director dentro de tus primeros 120 días.	\$500
1	Bono de Cliente de Equipo 40	Tus Asociados patrocinados personalmente inscriben un total de 40 Puntos de Cliente Personal calificados cada uno para promover a Regional Director dentro de sus primeros 60 días.	\$100

Figura 1

Valores de Puntos de Cliente

Los Puntos de Cliente Personal se ganan cuando inscribes a clientes en los servicios que Kynect ofrece. Los valores de los puntos varían según el servicio y se aplican a las calificaciones de Ingresos de Bonificación, las calificaciones de Avance de Rango y las calificaciones de Fin del Mes (FDM).

SERVICIO	VALOR DE PUNTOS DE CLIENTE
Texas - Electricidad Residencial (Familia Individual)	15
Texas - Electricidad Residencial (Multi-inquilino)	10
Georgia - Gas Residencial (Familia Individual)	10
Georgia - Gas Residencial (Multi-inquilino)	7
NE/MW - Electricidad Residencial (Familia Individual)	13
NE/MW - Electricidad Residencial (Multi-inquilino)	7
NE - Gas Residencial (Familia Individual)	5
NE - Gas Residencial (Multi-inquilino)	5
Stream for Business	10-40 (varia) ¹
Brinks Home Security™	15
Truvvi (anual)	10
Truvvi (mensual)	3
Truvvi (gratis)	1 ²
Servicios Celulares (transferencia de número existente)	10
Servicios Celulares (nuevo número)	5

Figura 2

Bonos de Liderazgo

Puedes ganar Bonos de Liderazgo cumpliendo con los requisitos de ventas y alcanzando cualquiera de los 4 puestos de liderazgo: Managing Director, Senior Director, Executive Director y National Director. En cada posición de liderazgo, siempre y cuando estés calificado en tu posición de liderazgo, puedes ganar Bonos de Liderazgo basados en las ventas de tu organización de liderazgo codificada. Los Bonos de Liderazgo se pagan a medida que los nuevos Asociados ingresan a tu organización de liderazgo en cualquier nivel e inscriben 40 Puntos de Cliente Personal calificados para promoverse a Regional Director dentro de los 60 días de su fecha de inicio.

Cantidades de Bonos de Liderazgo

Puedes ganar estos bonos de liderazgo codificados cuando un Asociado que está codificado a ti dentro de tu organización activa su BCP 40. Estos Asociados se consideran Asociados de Equipo codificados. Sin embargo, todos los Asociados en tu línea descendente son "Asociados de Equipo".

MANAGING DIRECTOR	SENIOR DIRECTOR	EXECUTIVE DIRECTOR	NATIONAL DIRECTOR
\$100	\$100	\$50	\$50
↓	↓	↓	↓
A NIVELES ILIMITADOS			

Requisitos de Avance de Rango

Tu suscripción a Kynect Pro puede contar como 20 Puntos de Cliente Personal para los avances de rango. Los requisitos de Puntos de Cliente Personal son acumulativos a lo largo del proceso del avance de rango. Kynect Pro no cuenta para los requisitos de Puntos de Cliente de Equipo.

DIRECTOR

- Inscríbete como asociado por \$199.

REGIONAL DIRECTOR (RD)

- Haber inscrito personalmente un total de 40 Puntos de Cliente Personal calificados, 5 de los cuales deben provenir fuera de tu hogar.

MANAGING DIRECTOR (MD)

- Ser un Regional Director.
- Patrocinar personalmente 3 nuevos Directores.
- Haber inscrito personalmente un total de 100 Puntos de Cliente Personal calificados, 40 de los cuales deben provenir de fuera de tu hogar.
- Tener un total de 8 Asociados de Equipo (esto incluye tus 3 Directores personalmente patrocinados).
- Tener un total de 160 Puntos de Cliente de Equipo calificados.

- Los valores de puntos para las cuentas de Stream for Business podrían cambiar mes a mes en base a 12 meses consecutivos de Datos de Uso Histórico (HUD) para la premisa. Ve los detalles en la sección de Stream for Business
- El cliente tendrá un valor de 0 puntos y se mostrará como estado pre verificado hasta que gaste \$25 dentro de la aplicación Truvvi.

SENIOR DIRECTOR (SD)

- Ser un Managing Director.
- Patrocinar personalmente 3 (nuevos o adicionales) Directores.
- Haber inscrito personalmente un total de 150 Puntos de Cliente Personal calificados, 70 de los cuales deben provenir de fuera de tu hogar.
- Tener un total de 16 Asociados de Equipo en tu organización de Managing Director codificada.
- Desarrollar 2 Managing Directors en cualquier nivel en tu organización codificada de Managing Director. Al menos 1 debe estar activo.
- Tener un total de 400 Puntos de Cliente de Equipo codificados calificados.

EXECUTIVE DIRECTOR (ED)

- Ser un Senior Director.
- Haber inscrito personalmente un total de 200 Puntos de Cliente Personal calificados, 120 de los cuales deben provenir de fuera de tu hogar.
- Desarrollar 5 Senior Directors en cualquier nivel de tu Organización codificada de Senior Director. Al menos 1 debe estar activo.
- Tener 6,500 Puntos de Cliente de Equipo codificados calificados.*

NATIONAL DIRECTOR (ND)

- Ser un Executive Director.
- Haber inscrito personalmente un total de 200 Puntos de Cliente Personales calificados, 120 de los cuales deben provenir de fuera de tu hogar.
- Desarrollar 5 Executive Directors en tu organización codificada o personalmente patrocinados con al menos 1 en tu código de Executive Director, O 3 Executive Directors en tu código de Executive Director. De estas 2 opciones, al menos 1 Executive Director debe estar activo.
- Tener 25,000 Puntos de Cliente de Equipo codificados calificados.*

Bonos de Avance de Rango

Al cumplir con los requisitos anteriores, recibirás los siguientes bonos únicos a medida que asciendes a cada posición.

MANAGING DIRECTOR	SENIOR DIRECTOR	EXECUTIVE DIRECTOR	NATIONAL DIRECTOR
\$500 <small>(si se cumplen los requisitos en un plazo de 120 días)</small>	\$1,000	\$5,000	\$10,000

Bonos De Crecimiento

Los “Bonos de Crecimiento” se pueden ganar una vez que llegues a la posición de liderazgo de Senior Director y superiores. A medida que construyes cada una de estas organizaciones de liderazgo codificadas, puedes ganar bonos y estrellas de reconocimiento cuando desarrolles otros líderes codificados. Los Senior Directors pueden ganar Bonos de Crecimiento por los primeros 4 Senior Directors codificados que desarrolles en tu organización de Senior Director. Los Executive Directors pueden ganar Bonos por Crecimiento para los primeros 4 Senior

Directors codificados y los primeros 2 Executive Directors codificados que desarrolles en tu organización de Executive Director. Los Nacional Directors pueden ganar Bonos por Crecimiento por los primeros 4 Senior Directors codificados, los primeros 2 Executive Directors codificados y los primeros 2 Nacional Directors codificados que desarrolles en tu organización de Nacional Director. Por último, como Senior Director, tú puedes ser reconocido hasta 4 estrellas, y hasta 2 estrellas tanto para el Executive Director como para Nacional Director.

SENIOR DIRECTOR

1^{ER} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO SD \$1,000 ★	3^{ER} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO SD \$1,000 ★★★
2^{DO} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO SD \$1,000 ★★	4^{TO} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO SD \$1,000 ★★★★★

EXECUTIVE DIRECTOR

1^{ER} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO ED \$1,000	1^{ER} ED ED CODIFICADO EN CÓDIGO ED \$5,000 ★
2^{DO} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO ED \$1,000	2^{DO} ED ED CODIFICADO EN CÓDIGO ED \$5,000 ★★
3^{ER} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO ED \$1,000	
4^{TO} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO ED \$1,000	

NATIONAL DIRECTOR

1^{ER} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO ND \$1,000	1^{ER} ED ED CODIFICADO EN CÓDIGO ND \$5,000
2^{DO} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO ND \$1,000	2^{DO} ED ED CODIFICADO EN CÓDIGO ND \$5,000
3^{ER} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO ND \$1,000	1^{ER} ND ND CODIFICADO EN CÓDIGO ND \$10,000 ★
4^{TO} SD SD CODIFICADO EN CÓDIGO ND \$1,000	2^{DO} ND ND CODIFICADO EN CÓDIGO ND \$10,000 ★★

*Cada asociado de línea descendente solo puede contribuir un máximo de 33% de Puntos de Cliente de Equipo codificados para el rango requerido.

Ingreso Mensual Recurrente (MEI)

Puedes ganar MEI Básico y por Liderazgo (definido a la derecha) en cuentas de clientes inscritas por Asociados en tu organización de línea descendente. MEI se paga el o antes del 15 del mes seguido por el mes en que se recibe el pago del cliente. Debes estar activo y cumplir con los dos requisitos, el requisito de calificación única y el mensual (consulta la tabla a continuación) para recibir MEI.

Ingreso Mensual Recurrente

NIVEL DE ORGANIZACIÓN	MEI BÁSICO	PUNTOS DE CALIFICACIÓN DE CLIENTE PERSONAL DE FDM				MEI DE LIDERAZGO				
1	\$0.25	RD 40 PUNTOS DE CLIENTE CALIFICADOS (5 FUERA DEL HOGAR)	MD 100 PUNTOS DE CLIENTE CALIFICADOS (40 FUERA DEL HOGAR)	SD 150 PUNTOS DE CLIENTE CALIFICADOS (70 FUERA DEL HOGAR)	ED/ND 200 PUNTOS DE CLIENTE CALIFICADOS (120 FUERA DEL HOGAR)	POSICIÓN DE LIDERAZGO				
2	\$0.50					RD	MD	SD	ED	ND
3	\$0.75					\$0.10	\$0.15	\$0.50	\$0.75	\$0.50
4	\$1.00					↓	↓	↓	↓	↓
5	\$2.00					↓	↓	↓	↓	↓

Multiplicador de Valor de Puntos MEI

Estos valores de puntos se dan a cada cliente para determinar los pagos de MEI y los Ingresos de EnergyPLUS. La Guía de Ingresos por Referidos describe los ingresos de referencia que también forman parte del Plan de Compensación de Kynect. Para obtener más información sobre EnergyPLUS y el Programa de Ingresos por Referidos de Kynect, visita wekynect.com/referralincome para obtener más detalles.

SERVICIO	MULTIPLICADOR DE VALOR DE PUNTOS MEI
Texas - Electricidad Residencial (Familia Individual)	1
Texas - Electricidad Residencial (Multi-inquilino)	1
Georgia - Gas Residencial (Familia Individual)	1
Georgia - Gas Residencial (Multi-inquilino)	1
NE/MW - Electricidad Residencial (Familia Individual)	1
NE/MW - Electricidad Residencial (Multi-inquilino)	1
NE - Gas Residencial (Familia Individual)	0.5
NE - Gas Residencial (Multi-inquilino)	0.5

1. A partir del 1/14/18, la cantidad de MEI Básico se aplican a los servicios de 1 punto (valor MEI completo) o .5 puntos (medio valor MEI) para todos los mercados. Las siguientes condiciones se aplican a los clientes que se inscriban después del 1 de enero de 2015:
 - (a) Las comisiones de MEI se activan a los clientes de gas residencial de Georgia que facturan a 10 termas o más por mes.
 - (b) Las comisiones de MEI se activan a los clientes de gas residencial del Noreste que facturan a 25 termas por mes.
 - (c) Las comisiones de MEI se activan a los clientes de electricidad que facturan 250 kWh o más al mes..
 - (d) Las comisiones de MEI se activan a 1.5x MEI Básico en los clientes de Georgia que facturan a 200 termas o más por mes.

MEI BÁSICO

Como Regional Director o superior, tú eres elegible para ganar "MEI Básico" de las cuentas de clientes inscritas por Asociados en los primeros 5 niveles de tu organización.

MEI DE LIDERAZGO

En adición a Básico MEI también eres elegible para ganar "MEI de Liderazgo" en tus organizaciones codificadas de liderazgo de RD, MD, SD, ED y ND a niveles ilimitados.

SERVICIO	MULTIPLICADOR DE VALOR DE PUNTOS MEI
Stream for Business (Electricidad)	1
Stream for Business (Gas)	1
Brinks Home Security™	1
Truvvi (anual)	1 ³
Truvvi (mensual)	1 ³
Truvvi (gratis)	0
Servicios Celulares (transferencia de número existente)	1
Servicios Celulares (nuevo número)	1

- (e) Las comisiones de MEI se activan a 1.5x MEI Básico en Texas y los clientes de electricidad residencial del Noreste que facturan a 3,000 kWh o más por mes..
 - (f) Las comisiones de MEI se activan a 2x MEI Básico en clientes de gas residencial del Noreste que facturan a 250 termas o más por mes.
2. Todos los clientes de gas residenciales del Noreste el multiplicador de MEI Básico equivaldrá a 0.5 puntos y se aplicará al pago de MEI.
 3. Las referencias de membresía de Truvvi pagadas llevarán un multiplicador 0.5 de MEI.

Ingreso Mensual Recurrente para Stream for Business

Los valores de puntos para las cuentas de Stream for Business podrían cambiar mes a mes basadas en 12 meses consecutivos de Datos de Uso Histórico (HUD) para la premisa. Esto afecta al valor de puntos para las calificaciones de Fin del Mes (FDM) y el pago de MEI.

NIVEL	ELECTRICIDAD EN TEXAS				ELECTRICIDAD EN EL NORESTE				GAS NATURAL			
	NIVEL A 12,001 - 60,000 kWh 10 PUNTOS	NIVEL B 60,001 - 150,000 kWh 20 PUNTOS	NIVEL C 150,001 - 300,000 kWh 30 PUNTOS	NIVEL D 300,001 + kWh 40 PUNTOS	NIVEL A 12,001 - 60,000 kWh 10 PUNTOS	NIVEL B 60,001 - 150,000 kWh 20 PUNTOS	NIVEL C 150,001 - 300,000 kWh 30 PUNTOS	NIVEL D 300,001 + kWh 40 PUNTOS	NIVEL A 300-1,499 Termias 10 PUNTOS	NIVEL B 1,500-4,999 Termias 20 PUNTOS	NIVEL C 5,000-9,999 Termias 30 PUNTOS	NIVEL D 10,000 + Termias 40 PUNTOS
TÚ	\$0.50	\$10.00	\$15.00	\$20.00	\$0.50	\$10.00	\$15.00	\$20.00	\$0.50	\$10.00	\$15.00	\$20.00
1	\$0.25	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.25	\$0.50	\$0.75	\$1.00	\$0.25	\$0.50	\$0.75	\$1.00
2	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00
3	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00
4	\$1.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	\$1.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00	\$1.00	\$2.00	\$3.00	\$4.00
5	\$2.00	\$4.00	\$6.00	\$8.00	\$2.00	\$4.00	\$6.00	\$8.00	\$2.00	\$4.00	\$6.00	\$8.00
MEI DE LIDERAZGO CODIFICADO												
RD	\$0.10	\$0.20	\$0.30	\$0.40	\$0.10	\$0.20	\$0.30	\$0.40	\$0.10	\$0.20	\$0.30	\$0.40
MD	\$0.15	\$0.30	\$0.45	\$0.60	\$0.15	\$0.30	\$0.45	\$0.60	\$0.15	\$0.30	\$0.45	\$0.60
SD	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00
ED	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00	\$0.75	\$1.50	\$2.25	\$3.00
ND	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00	\$0.50	\$1.00	\$1.50	\$2.00

Las cuentas que se encuentran por debajo del Nivel A recibirán 10 puntos, pero no pagarán MEI.